



Technical Sales

Technischer Vertrieb (m/w/d)

Die TKM GmbH

Seit der Gründung der TKM GmbH im Jahre 1986 zählen wir zu einem der führenden Hersteller für Connectivity Produkte europaweit. Im Zentrum unseres Geschäfts stehen die Entwicklung, die Produktion und der Vertrieb von Verkabelungssystemen in Kupfer und Glasfaser.

Was wir Dir bieten

- Du bist Teil eines erfolgreichen, mittelständigen Unternehmens
- Die Perspektive einer langfristigen Zusammenarbeit in einer sicheren Branche
- Freundschaftliche Atmosphäre
- Urlaubsgeld, Jahressonderzahlung und Provision
- 30 Tage Urlaub im Jahr
- Firmenhandy, auch für die private Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten (Gleitzeit-Modell)

Deine Aufgaben

- Vertrieb von allen LWL- und Kupferkomponenten sowie Verkabelungssysteme
- Beratung und Betreuung der Bestandskunden und das Ausschöpfen von Kundenpotenzialen
- Selbstständige Angebotserstellung und Nachverfolgung sowie Aftersales-Service
- Ausarbeitung neuer Verkaufskonzepte und Strategien

Was Du mitbringst

- Eine technisch abgeschlossene Berufsausbildung mit kaufm. oder vertrieblichen Erfahrungen
- Erfahrung mit typischen Anwendungen und Diensten in den Bereichen Büronetzwerken, Rechenzentren und Netzbetreiber
- Kontakt- und Überzeugungstalent, hohe Eigenmotivation, klare Zielorientierung
- Englisch in Wort und Schrift

HAST DU FRAGEN? ICH BIN FÜR DICH DA
Ansprechpartnerin - Vertrieb
Ariana Brancato



+49(0)2166 9911 14



a.brancato@tkm-gmbh.de



tkm-networks.com