

Telesales Agent im Innendienst (m/w/d)



Die TKM

Seit der Gründung der TKM GmbH im Jahre 1986 zählen wir zu einem der führenden Hersteller für Connectivity Produkte europaweit. Im Zentrum unseres Geschäfts stehen die Entwicklung, die Produktion und der Vertrieb von Verkabelungssystemen in Kupfer und Glasfaser.

Was wir Dir bieten

- Ein attraktives Fixgehalt und eine leistungsorientierte Umsatz-Provision
- Ein hohes Maß an eigenverantwortlichen Aufgaben
- Ein Arbeitsumfeld mit Zukunft, in dem die langfristige Zusammenarbeit sowie ihre fachliche Weiterentwicklung im Vordergrund stehen
- Vielfältige und anspruchsvolle Tätigkeit in einem engagierten Vertriebsteam
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- 30 Tage Urlaub im Jahr

Deine Aufgaben

- Telefonische Neukundenakquise und Re-Aktivierung ehemaliger Bestandskunden
- Täglicher telefonischer Kontakt zum Bestandskundenstamm
- Bearbeiten von B2B-Kundenanfragen
- Präsentation des TKM Produktportfolios
- Koordination von Kundenterminen für unsere Vertriebsmitarbeiter
- Aktive Unterstützung beim Ausbau unseres Kundennetzwerkes

Was Du mitbringst

- Erfahrung im telefonischen Vertrieb – idealerweise im B2B-Umfeld
- Du bist ein selbstbewusster Teamplayer
- Du bist kommunikationsstark und überzeugst durch einen seriösen Auftritt
- Zielstrebigkeit und den unbedingten Willen mit deinem persönlichen Erfolg ebenso zum Erfolg des Teams beizutragen
- Gute MS-Office Kenntnisse zur Dokumentation deiner Arbeit

HAST DU FRAGEN? ICH BIN FÜR DICH DA
Ansprechpartnerin – Vertrieb
Ariana Brancato



+49(0)2166 9911 14



a.brancato@tkm-gmbh.de



tkm-networks.com