

Vertriebsinnendienst/ Inside Sales (m/w/d)

Die TKM

Seit der Gründung der TKM GmbH im Jahre 1986 zählen wir zu einem der führenden Hersteller für Connectivity Produkte europaweit. Im Zentrum unseres Geschäfts stehen die Entwicklung, die Produktion und der Vertrieb von Verkabelungssystemen in Kupfer und Glasfaser.

Was wir Dir bieten

- Teil eines erfolgreichen Unternehmens
- Die Perspektive einer langfristigen Zusammenarbeit in einer sicheren Branche
- Freundschaftliche Arbeitsatmosphäre
- Vertriebs-Provision quartalsweise
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- 30 Tage Urlaub im Jahr

Was Du mitbringst

- Eine abgeschlossene kaufm. Ausbildung oder ähnlich
- Spaß, sich in neue Aufgaben einzuarbeiten
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit
- Sicherer Umgang mit den MS-Office Programmen
- Strukturierte, selbständige Arbeitsweise
- Sicheres und freundliches Auftreten
- Sehr gute Englischkenntnisse

Deine Aufgaben

- Erstellung von Angeboten und Bearbeitung der Kundenanfragen
- Abwicklung des gesamten Verkaufsprozesses
- Eigenverantwortliche Betreuung eines definierten Kundenkreises
- Stetiger Kundenkontakt in deutscher und englischer Sprache
- Auf- und Ausbau sowie Gewinnung neuer Kunden und Vertriebspartner
- Mitwirkung bei der Optimierung und Digitalisierung der Vertriebsprozesse
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Produktmanagement und der Geschäftsleitung
- Vorbereitung und Teilnahme an Sales Events, Vertriebsaktionen und Messen

HAST DU FRAGEN? ICH BIN FÜR DICH DA
Ansprechpartnerin – Abteilung Vertrieb
Ariana Brancato



+49(0)2166 9911 14



a.brancato@tkm-gmbh.de



tkm-networks.com

