

Inside Sales

Vertriebsinnendienst (m/w/d)

DIE TKM

Seit der Gründung der TKM GmbH im Jahre 1986 zählen wir zu einem der führenden Hersteller für Connectivity Produkte europaweit. Im Zentrum unseres Geschäfts stehen die Entwicklung, die Produktion und der Vertrieb von Verkabelungssystemen in Kupfer und Glasfaser.



WAS WIR DIR BIETEN

- Du bist Teil eines erfolgreichen Unternehmens
- Die Perspektive einer langfristigen Zusammenarbeit in einer zukunftsorientierten Branche
- Freundschaftliche Arbeitsatmosphäre
- Urlaubsgeld, Jahressonderzahlung und Provision
- Firmenhandy, auch für die private Nutzung
- Verantwortung für ein eigenes Kundengebiet
- Flexible Arbeitszeiten, 30 Tage Urlaub pro Jahr

WAS DU MITBRINGST

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbar
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit
- Sicherer Umgang mit Excel und weiteren MS Office-Programmen
- Technisches Grundverständnis unserer Produkte
- Sicheres und freundliches Auftreten
- Sehr gute Englischkenntnisse

DEINE AUFGABEN

- Abwicklung des gesamten Verkaufsprozesses
- Erstellung von Angeboten und Bearbeitung der Kundenanfragen
- Regelmäßiger Kundenkontakt in deutscher und englischer Sprache
- Aufbau sowie Gewinnung neuer Kunden und Vertriebspartner
- Mitwirkung bei der Optimierung und Digitalisierung der Vertriebsprozesse
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Produktmanagement und der Geschäftsleitung
- Vorbereitung und Teilnahme an Sales Events, Vertriebsaktionen und Messen europaweit

HAST DU FRAGEN? ICH BIN FÜR DICH DA

Ansprechpartnerin – Abteilung Vertrieb

Ariana Brancato



+49(0)2166 9911 14



a.brancato@tkm-gmbh.de



tkm-networks.com